

Số: 2586/TCTCHKVN-KH

TP. Hồ Chí Minh, ngày 30 tháng 7 năm 2020

THÔNG BÁO MỜI CHÀO GIÁ

Hạng mục: “Dịch vụ tư vấn chương trình bảo hiểm cho
Tổng công ty Cảng hàng không Việt Nam – CTCP”

Tổng công ty Cảng hàng không Việt Nam – CTCP (ACV) tổ chức mời chào giá rộng rãi hạng mục mua sắm: “Dịch vụ tư vấn chương trình bảo hiểm cho Tổng công ty Cảng hàng không Việt Nam – CTCP”.

Đề nghị các cơ quan, đơn vị quan tâm nghiên cứu và gửi hồ sơ chào giá theo các yêu cầu sau đây:

1. Yêu cầu về hồ sơ chào giá:

- Yêu cầu về dịch vụ:

Xây dựng chương trình bảo hiểm cho ACV và 21 Cảng hàng không - chi nhánh của ACV, cụ thể gồm:

- + Đánh giá rủi ro, xây dựng chương trình bảo hiểm tổng thể cho ACV và 21 Cảng hàng không - chi nhánh của ACV theo thông lệ bảo hiểm quốc tế cho cảng hàng không, sân bay. Đề xuất bổ sung các loại hình bảo hiểm cần thiết (nếu có) phù hợp với hoạt động của ACV trong thời gian tới.
- + Đánh giá các hợp đồng bảo hiểm hiện có của ACV: Phân tích, đánh giá, đề xuất điều chỉnh điều kiện, điều khoản, giá trị bảo hiểm, mức miễn thường, các điều khoản bổ sung, loại trừ, v.v... cho các hợp đồng bảo hiểm hiện có của ACV so với hợp đồng chuẩn của loại hình bảo hiểm đang có trên thị trường bảo hiểm quốc tế.

- Yêu cầu về năng lực, kinh nghiệm:

- + Nhà thầu được thành lập hợp pháp tại Việt Nam, có kinh nghiệm hoạt động trong lĩnh vực tư vấn, môi giới bảo hiểm phi nhân thọ tại Việt Nam.

Tài liệu chứng minh: Bản sao giấy phép thành lập và hoạt động tại Việt Nam.

- + Nhà thầu phải có đội ngũ chuyên gia tư vấn, môi giới bảo hiểm có kinh nghiệm: Ít nhất 05 chuyên gia có tối thiểu 10 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực

tư vấn, môi giới bảo hiểm phi nhân thọ.

Tài liệu chứng minh:

Bản sao hợp đồng lao động và các chứng chỉ/bằng cấp liên quan đến bảo hiểm.

Nhà thầu cung cấp danh sách ít nhất 05 chuyên gia kèm theo danh mục các chương trình tư vấn, môi giới bảo hiểm mà các chuyên gia đã tham gia thực hiện từ năm 2010 đến nay.

- + Nhà thầu có kinh nghiệm cung cấp dịch vụ tư vấn, môi giới bảo hiểm phi nhân thọ ở mức độ tổng thể các chương trình bảo hiểm cho các doanh nghiệp tại Việt Nam trong 05 năm trở lại đây (2015 đến nay), tối thiểu cho 05 doanh nghiệp.

Tài liệu chứng minh: Bản sao hợp đồng tư vấn, môi giới bảo hiểm, hoặc bản sao văn bản xác nhận sử dụng dịch vụ của Chủ đầu tư, hoặc các tài liệu tương đương.

- + Nhà thầu có kinh nghiệm cung cấp dịch vụ tư vấn môi giới bảo hiểm phi nhân thọ cho các doanh nghiệp khai thác, cung cấp dịch vụ hàng không tại các Cảng hàng không, sân bay Việt Nam trên thị trường tái bảo hiểm quốc tế trong 05 năm trở lại đây (2015 đến nay), tối thiểu cho 05 doanh nghiệp.

Tài liệu chứng minh: Bản sao hợp đồng tư vấn môi giới bảo hiểm, hoặc bản sao văn bản xác nhận sử dụng dịch vụ của chủ đầu tư, hoặc các tài liệu tương đương.

- Yêu cầu khác:

- + Nhà thầu cung cấp giải pháp và phương pháp luận tổng quát để đánh giá rủi ro, xây dựng chương trình bảo hiểm tổng thể cho ACV và 21 Cảng hàng không - chi nhánh theo thông lệ bảo hiểm quốc tế cho cảng hàng không, sân bay.
- + Nhà thầu cung cấp giải pháp và phương pháp luận tổng quát để đánh giá các hợp đồng bảo hiểm hiện có của ACV so với hợp đồng chuẩn của loại hình bảo hiểm đang có trên thị trường bảo hiểm quốc tế.
- Thời gian thực hiện dịch vụ: Thời gian thực hiện hợp đồng là 90 ngày kể từ ngày hợp đồng có hiệu lực.
- Yêu cầu về giá: Đề nghị chào giá trọn gói, đã bao gồm toàn bộ thuế, phí theo quy định hiện hành. Đồng tiền chào giá, thanh toán là VNĐ.
- Điều khoản thanh toán: Thanh toán bằng hình thức chuyển khoản. Trong đó:
 - + Tạm ứng tối đa không quá 30% giá trị hợp đồng trong vòng 20 ngày làm việc kể từ ngày ký hợp đồng.
 - + Số tiền còn lại thanh toán trong vòng 7 ngày làm việc kể từ ngày hai bên ký

biên bản thanh lý hợp đồng.

- Hiệu lực hồ sơ chào giá: tối thiểu 60 ngày.
 - Hồ sơ chào giá bao gồm:
 - + Thư chào giá.
 - + Bảng kê khai năng lực, kinh nghiệm của nhà thầu - *Biểu mẫu số 01* đính kèm và các tài liệu chứng minh.
 - + Bảng chào giá chi tiết kèm theo khối lượng công việc sẽ thực hiện - *Biểu mẫu số 02* đính kèm.
 - + Bản nội dung về giải pháp và phương pháp luận tổng quát thực hiện gói thầu.
- Hồ sơ chào giá phải được đại diện có thẩm quyền của cơ quan, đơn vị ký tên, đóng dấu.

Hồ sơ chào giá được đánh giá là đạt yêu cầu khi đáp ứng toàn bộ các yêu cầu tại mục 1 trên đây.

2. Thời hạn, địa điểm gửi hồ sơ chào giá:

- Thời hạn gửi hồ sơ chào giá: Trước 15 giờ 00 ngày 07/08/2020.
- Phương thức gửi hồ sơ chào giá: Gửi trực tiếp hoặc chuyển phát thông qua bưu điện theo địa chỉ sau:

Ban Kế hoạch - Tổng công ty Cảng hàng không Việt Nam - CTCP

Địa chỉ: 58 Trường Sơn, Phường 2, Quận Tân Bình, Tp. Hồ Chí Minh

Người liên hệ: Bà Đinh Thị Đoàn Khanh, điện thoại: 028.38485383 – 2733.

Túi đựng hồ sơ phải được niêm phong và ghi:

“Hồ sơ chào giá dịch vụ tư vấn chương trình bảo hiểm cho Tổng công ty Cảng hàng không Việt Nam – CTCP.

“Không mở trước 15 giờ 00 ngày 07/08/2020”.

3. Yêu cầu đối với nhà cung cấp:

- Có đăng ký doanh nghiệp/đăng ký hoạt động hợp pháp tại Việt Nam.
- Không đang tranh chấp, khiếu kiện, xung đột quyền lợi với Tổng công ty Cảng hàng không Việt Nam - CTCP.

Trân trọng.

Nơi nhận:

- TGD (báo cáo).
- Văn phòng TCT.
- Lưu VT, Ban KH.

**T/L. TỔNG GIÁM ĐỐC
TRƯỞNG BAN KẾ HOẠCH**



Trần Anh Vũ

TÊN CƠ QUAN, ĐƠN VỊ: _____

NĂNG LỰC, KINH NGHIỆM CỦA NHÀ THẦU**1. Kinh nghiệm hoạt động trong lĩnh vực tư vấn, môi giới bảo hiểm phi nhân thọ tại Việt Nam:**

Stt	Tên nhà thầu	Năm thành lập tại Việt Nam	Số năm hoạt động trong lĩnh vực tư vấn, môi giới bảo hiểm phi nhân thọ tại Việt Nam	Ghi chú
1				

Tài liệu chứng minh:

2. Danh sách các chuyên gia kèm theo danh mục các chương trình tư vấn, môi giới bảo hiểm mà các chuyên gia đã tham gia từ năm 2010 đến nay:

Stt	Họ và tên chuyên gia	Số năm kinh nghiệm tư vấn, môi giới trong lĩnh vực bảo hiểm phi nhân thọ	Các gói thầu đã tham gia tư vấn, môi giới bảo hiểm từ năm 2010 đến nay	Ghi chú
1				
2				
3				
4				
5				

Tài liệu chứng minh:

3. Kinh nghiệm cung cấp dịch vụ tư vấn, môi giới bảo hiểm phi nhân thọ ở mức độ tổng thể các chương trình bảo hiểm cho các doanh nghiệp tại Việt Nam trong 05 năm trở lại đây (2015 đến nay):

Stt	Tên chương trình bảo hiểm	Chủ đầu tư	Năm thực hiện	Loại hình bảo hiểm	Tóm tắt nội dung công việc tư vấn, môi giới	Ghi chú
1						
2						
3						
4						
5						

Tài liệu chứng minh:

4. Kinh nghiệm cung cấp dịch vụ môi giới bảo hiểm phi nhân thọ cho các doanh nghiệp khai thác, cung cấp dịch vụ hàng không tại các Cảng hàng không, sân bay Việt Nam trên thị trường tái bảo hiểm quốc tế trong 05 năm trở lại đây (2015 đến nay):

Stt	Tên chương trình bảo hiểm	Chủ Đầu tư	Năm thực hiện	Loại hình bảo hiểm	Tóm tắt nội dung công việc tư vấn, môi giới	Ghi chú
1						
2						
3						
4						
5						

Tài liệu chứng minh:

....., Ngày tháng năm 2020
Đại diện hợp pháp của Nhà thầu
[Ký, ghi rõ họ tên và đóng dấu]

TÊN CƠ QUAN/ĐƠN VỊ: _____

BẢNG CHÀO GIÁ CHI TIẾT DỊCH VỤ TƯ VẤN CHƯƠNG TRÌNH BẢO HIỂM CHO ACV

I. Chi phí lương chuyên gia tư vấn:

Stt	Các khoản chi phí	Chuyên gia	Đơn giá/tháng	Đơn giá/ngày	Số ngày làm việc/chuyên gia	Số lượng chuyên gia	Tổng số ngày làm việc dự kiến	Chi phí	Ghi chú
			(VND)	(VND)	(ngày)	(người)	(ngày)	(VND)	
1	Chủ trì dự án	Chuyên gia tư vấn							
2	Tư vấn, đánh giá rủi ro, xây dựng chương trình bảo hiểm tổng thể cho ACV và 21 Cảng HK - chi nhánh TCT	Chuyên gia tư vấn							
3	Tư vấn, đánh giá các hợp đồng bảo hiểm hiện có của ACV	Chuyên gia tư vấn							
4	Tổng cộng:								

II. Chi phí khác (nếu có):

III. Tổng hợp giá chào:

Ghi chú: Giá chào bao gồm tất cả loại thuế, phí theo quy định hiện hành.

....., ngày tháng năm 2020
Đại diện hợp pháp của Nhà thầu
(Ký, ghi rõ họ tên & đóng dấu)



NỘI DUNG CÔNG VIỆC THỰC HIỆN

Stt	Nội dung công việc	Diễn giải	Số ngày làm việc (ngày)	Ghi chú
1	Chủ trì dự án	Quản lý chung toàn bộ chương trình tư vấn cho ACV		
2	Tư vấn, đánh giá rủi ro, xây dựng chương trình bảo hiểm tổng thể cho ACV và 21 Cảng HK - chi nhánh TCT	2.1. Tìm hiểu hoạt động, dịch vụ của ACV		
		2.2. Đánh giá rủi ro và lập báo cáo		
		2.3. Xây dựng chương trình bảo hiểm tổng thể		
		2.4. Trình bày, thảo luận, điều chỉnh và lập báo cáo		
3	Tư vấn, đánh giá các hợp đồng bảo hiểm hiện có của ACV	3.1. Tìm hiểu các gói bảo hiểm hiện có của ACV		
		3.2. Tư vấn, đánh giá hợp đồng bảo hiểm tài sản		
		3.3. Tư vấn, đánh giá hợp đồng bảo hiểm trách nhiệm Người điều hành và khai thác cảng hàng không		
		3.4. Tư vấn, đánh giá các hợp đồng bảo hiểm khác của ACV		
		3.5. Trình bày, thảo luận, điều chỉnh và lập báo cáo		
4	Tổng cộng			